



IMPARAT[®]



Das Unternehmen

Wir sind ein traditionsreiches Unternehmen für Bautenfarben, Industrielacke und Bindemittel vor den Toren Hamburgs. 130 Mitarbeiter entwickeln, produzieren und vermarkten unsere innovativen Produkte. Die bestehenden Synergien der 3 Sparten nutzen wir in Entwicklung, Produktion, Vertrieb und Logistik zum Vorteil unserer Kunden. Im Bereich der Bautenfarben betreuen wir als Vollsortimenter 8.000 Kunden im Malerhandwerk im Direktvertrieb.

Die Basis für unseren Erfolg sind unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter. Wenn Sie gerne Verantwortung übernehmen, Gestaltungsspielraum suchen und kreative Lösungen von morgen mit uns erarbeiten wollen, dann werden Sie Teil unseres Vertriebsteams.

Für die **Region südliches Schleswig-Holstein und Hamburg** suchen wir ab sofort eine überzeugende Persönlichkeit als

Außendienstmitarbeiter (m/w/d)

Ihre Aufgaben

Als Außendienstmitarbeiter (m/w/d) im Direktvertrieb sind Sie fünf Tage die Woche unterwegs, um Ihre Kunden zu begeistern. Diese treffen Sie an ihren jeweiligen Einsatzorten, ob auf der Baustelle, in Werkstätten oder Büros. Diese Besuche dokumentieren und planen Sie im CRM.

Vor Ort verkaufen Sie nicht nur die eigenen innovativen Produkte der Branche, sondern vermarkten auch die dazu passenden Ergänzungsprodukte. So sind Sie eigenverantwortlich für das operative und strategische Management Ihres Verkaufsgebietes zuständig. In Ihrem Arbeitsalltag planen und organisieren Sie sich dabei selbst.

Zum Kerngeschäft gehört die Betreuung Ihres bestehenden regionalen Kundenstamms und damit die intensive Pflege und Vertiefung unserer partnerschaftlichen Beziehungen. Gleichmaßen erkennen Sie jedoch auch neue Potenziale und bauen so weitere Kunden auf. Dadurch bringen Sie Ihr Gebiet langfristig voran und finden für jeden individuellen Bedarf unserer Kunden die jeweils innovativste und kosteneffizienteste Lösung

Ihre Stärken

- Abgeschlossene Ausbildung (kaufmännisch oder technisch)
- Mehrjährige Erfahrungen im Vertrieb und Außendienst
- Sichere MS-Office Kenntnisse sowie Erfahrungen im Umgang mit ERP/ CRM
- Kommunikationsstärke, Durchsetzungsvermögen und Belastbarkeit

Wir bieten

- Einen zukunftssicheren Arbeitsplatz in einem dynamischen Team
- Abwechslungsreiche und selbständige Tätigkeit
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Attraktive Einkommensmöglichkeiten, bestehend aus Fixum und Provision
- Vermögenswirksame Leistungen nach der Probezeit
- 30 Tage Urlaub

Interessiert?

Werden Sie unser neues Teammitglied und senden Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen, unter Angabe Ihrer Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellung an bewerbung@imparat.de.

IMPAT Farbwerk Iversen & Mähl GmbH & Co. KG
Personalabteilung | Frau Rebecca Wendt
Siemensstraße 8 | 21509 Glinde/Hamburg | Tel.: 040-72 77 08-502
bewerbung@imparat.de
<http://www.imparat.de>